

临翔区“云南省农村致富带头人先进个人” 拟推荐人选公示

根据《云南省乡村振兴局综合处关于开展全省农村致富带头人先进个人评选表扬活动的通知》（云乡振处发〔2023〕39号）文件要求，经村委会推荐、乡（镇）人民政府初审、区乡村振兴局复审，并征求区公安局、区市场监督管理局、临沧市生态环境局临翔分局、国家税务总局临沧市临翔区税务局等相关部门意见，现将付娇等4名农村致富带头人拟推荐为“云南省农村致富带头人先进个人”名单及先进事迹进行公示。

公示时间从2023年12月14日起至2023年12月18日止，如有异议，请从公示之日起5日内向临沧市临翔区乡村振兴局提出意见。

投诉监督单位名称：临沧市临翔区乡村振兴局

通讯地址：临沧市临翔区白塔路101号

投诉单位监督举报电话：0883-2164939

监督举报电话：12317

电子邮箱：lxqfpb@163.com

附：“云南省农村致富带头人先进个人”拟推荐名单及
先进事迹

临沧市临翔区乡村振兴局

2023年12月14日

云南省农村致富带头人先进个人拟推荐名单及先进事迹

一、付娇，女，1989年8月出生，中共党员，云南省临沧市临翔区圈内乡细博村人。**主要事迹：**付娇同志是一名“85后”年轻村书记，“有干劲、有思路、有办法、有活力”是呈现在她身上的鲜明特征，自2021年换届以来，她始终坚持做以“人民为中心”发展理念的坚定践行者，知责于心，履责于行，迎难而上，攻坚克难，团结和带领村“两委”和广大群众凝心聚力、真抓实干，积极推进全村各项事业稳定发展，全村经济社会发展呈现“稳中有进、进中向好”的良好态势。2023年光荣当选为全国人大代表。

乐于奉献的“孺子牛”。“有问题随时找我”“现在线上线下都可以联系到我。”是付娇经常对群众说的话。自27岁担任“班长”以来，从脱贫攻坚到乡村振兴，付娇始终坚持“民有所呼、我有所应”，把为民办实事作为村党总支的重要议事日程。聚焦群众的实际需求，结合“院坝会”活动和“两网融合”工作，将全村划分成了34个五级网格，找准服务群众的切入点和着力点，重点关注老人、儿童、孤寡残疾等特殊困难群体，从群众最期盼、最需要的地方发力。面对村民提出的种养殖管护不到位、基础设施落后、医疗卫生条件差等各类民生需求，付娇认真对待，应对矛盾不回避，第一时间前往现场了解情况，公平、公正地提出自己观点和意见。她总是亲力亲为督促推进工作，新建32公里村组道路、幼儿园、卫生院和整村覆盖饮水管网等一桩桩关乎村民居住品质、生活幸福的民生实事后面，都有付娇一幕幕活跃的身影。她总是尽心尽力地把大事办圆满、小事办精致、难事办稳妥，切实提高村民的获得感、幸福感。做好一件事不

难，难的是坚持做好一件事，与群众时刻保持沟通交流是群众代表付娇的坚守，也是她作为全国人大代表履职尽责的“法宝”。

敢为人先的“拓荒牛”。圈内乡成熟高效的“烤烟+油菜”种植模式因地理条件受限在细博村很难推广，长期以来以玉米、蔬菜种植为主，全村处于“经济发展速度低、农业产业效益低、群众人均收入低”的“三低”局面。穷则思变，付娇同志绞尽脑汁，经过多次考察调研、组织座谈，确立全村大力发展养殖业的思路，在发展养殖业初期，很多村民并不看好这个“小丫头”提出的养殖业。为提高村民的积极性，她带领村组干部深入村组、农户家中，以“面对面、手把手”的形式零距离向广大群众宣传养殖的好处。作为“领头雁”，她甘做“拓荒牛”，在别人都不愿尝试的情况下，她主动到大理、昆明等地学习肉牛养殖、冻精改良技术，掏出积蓄率先养牛7头，并大力推广经济价值更高的西门达尔牛。为了能带动更多的群众积极参与到肉牛产业发展中来，她组织群众学习肉牛养殖政策及技术，并组织邀请市区农业专家到村到户技术指导，提高农户肉牛养殖技能，指导农户种植牧草，培育出一批懂技术的“新牛人”，让群众吃下“定心丸”。以敢闯敢拼的牛劲和躬亲为民的服务，不断扩大细博村肉牛养殖规模，带领全村168户农户养殖肉牛，在全区率先实现“千头村”，产值突破800万元，让群众过上“牛日子”。

敢想敢干的“老黄牛”。作为村里的“当家人”，为了托起群众的“致富梦”，付娇认为产业振兴不能满足于单一的肉牛养殖，便在全村开展大调研大走访活动，通过“院坝会”“妇女会”听民意、集民智、聚民心。她紧紧抓住全市“一廊一带一片一道”建设三年行动的机遇，将细博村主动融入“澜沧江党建示范带”，利用江边热区资源，大力推广香橼、咖啡、茶叶、稻田养鱼等富民产业。她凭借着一股“牛

劲”，以“党组织+企业+合作社+咖农”的模式，带领细博村积极加入咖啡产业联合体，不断提升产业发展组织化程度，充分发挥咖啡原产地和细博村“冠军豆”的发展优势，构建咖啡“选、种、采、加、售”一体化、全链条、高质量发展模式，今年将 630 亩咖啡拓展到 1630 亩以上，带动 214 户农户参与种植咖啡，以种好一颗“豆”来带富一个村。

二、**杨国美**，女，1989 年 8 月出生，中共党员，临沧市临翔区南美拉祜族乡南华村人，**主要事迹**：杨国美作为一名中共党员，2015 年 8 月，她发起成立了临沧市临翔区万美蔬菜种植农民专业合作社，从那时起，杨国美便以服务万家、带动万家、致富万家为宗旨，以科学创造价值为服务核心，以共同繁荣、共求发展为宗旨，以诚信树立品牌目标，协同合作社其他成员，帮助群众增收致富，万美合作社规模现有固定蔬菜收购点 4 个，办公室 1 套（40 平方米），工作人员 7 人，与“临翔区万昌农业开发有限公司”长期实行订单农业。

苦口婆心，劝民入社。2014 年，南美乡政府组织农户种植“长寿仁”豌豆 500 亩，适应南美乡独特的地理位置及气候，通过政府农技人员测产，亩产值比当地同期油菜种植高出 1.5-3 倍不等，种植成果明显。但是，由于受市场等方面因素的制约，零星分散的“长寿仁”豌豆植和销售势单力薄，无法适应千变万化的市场需求，难以规避市场风险。同时，种植和销售也存有一些无法解决的问题，针对这种情况，于 2015 年 8 月，杨国美同志成立了临沧市临翔区万美蔬菜种植农民专业合作社，在成立合作社前，为了提高农民对成立合作社重要性的认识，使他们积极主动地加入合作社，杨国美印制了 500 余份宣传材料，到农民家中去宣传，反复讲走合作社联合之路的好处，合作社可以提供的各种服务和蔬菜种植的发展前景等，在她的引导启发下，逐渐有 600 多户农民

申请加入了合作社，为了把合作社办得更规范一些，起点更高一些，制定了合作社章程，选举产生了合作社理事会和监事会组成人员，合作社成立后，杨国美和其他成员完善制定了各项内部管理制度，种植户按照入社自愿、退社自由、地位平等、民主管理、风险共担、利益共享的原则，积极参与合作社管理，主动交售产品。

通过耐心细致的工作，提高了农户入社的自觉性。在提供种植、销售服务的过程中，杨国美通过学习合作社的相关职责，学习国家对合作社的优惠政策，从思想上提高了认识，提高了为农民服务的自觉性。在合作社成立之初，由于当地农民对合作社的作用认识不足，不相信合作社，合作社收购“长寿仁”豌豆比较困难，联系的销售渠道，当地农民不愿意销售，通过杨国美和部分成员的耐心解释、说明，有一部分农民对合作社有了一定的认识，增加了信任程度，但部分农民还是不相信，在收购、联系销售渠道的过程中将“长寿仁”豌豆售给其它的贩子，结果贩子在收购前说的价格高，但收购过程中，不断压价、从产品中挑毛病，损害了农民利益，而部分农户自行联系的内地销售渠道，由于他们农户少，货物数量少，得到的销售信息也少，导致销售信息不对称，在销售过程中，也出现了收购商压价等现象，农民销售价格低，收入比合作社收购、销售的少了许多，到后期，这些农民自发找到合作社，杨国美没有任何怨言，十分热情地接待他们，给他们比其它农户更加优惠的政策，在合作社的鼓励下，部分农民加入了合作社，成为了社员，其它没有加入合作社的农民，也通过合作社销售“长寿仁”豌豆，或通过合作社联系的销售渠道销售。通过加入合作社或通过合作社销售，农民收入有所增加，农民们切实得到了实惠。

搞好技术指导，提高农户种植技术。通过杨国美联系，由“临翔区万昌农业开发有限公司”派出技术员授课、指导，

进行统一指导种植、统一施肥方法、确定肥料品种数量和施肥方法，合作社成员的“长寿仁”豌豆产量提高，品质提高了一个档次，杨国美经常与区农业农村局种植专家沟通请教，同时还参加派出种植基地学习技术培训，然后回来把所学教授给老百姓，同时主张合作社设立 24 小时服务电话，并定期到种植区域进行技术指导，从种植技术到病虫害防控，提供全方位无偿服务，保证及时发现病虫害情况，最大限度地降低种植户的经济损失。

提供销售服务，提高销售价格。一方面通过与临翔区万昌农业开发有限公司形成稳定合作关系，依托万昌公司的销售资源，通过订单农业方式，将农产品统一收购后，由万昌公司负责统一销往全国各地，有效解决了农产品产销问题。已累计帮助农户收购加工茶叶 33.18 吨，实现产值达 235.6 万元；累计收购长寿仁豌豆 5390 余吨，实现产值达 2590 余万元；累计收购鲜青花椒 7000 余公斤，生产干花椒 1700 余公斤，实现产值 18 万余元；另一方面通过积极与村集体合作，长期租赁使用南美村集体经济茶叶加工厂和青花椒加工厂，帮助盘活、管好用好扶贫项目资产，有效发挥扶贫项目资产经济效益。每年能够为南美村创收村集体经济收入 3 万元，自承租以来已累计为南美村集体经济创收 9 万元。

临沧市临翔区万美蔬菜种植农民专业合作社成立于全国大打脱贫攻坚战的特殊历史时期，在此期间通过自身发展，带动产业发展，为群众脱贫致富贡献积极力量。自成立以来，万美蔬菜种植农民专业合作社已先后荣获临沧市脱贫攻坚奖社会扶贫模范、云南省供销合作社联合社农民专业合作社示范社、2022 年国家农民合作社示范社、临沧市脱贫攻坚工作社会扶贫先进集体等荣誉称号。进入巩固拓展脱贫攻坚成果、全面推进乡村振兴的新的历史时期，万美合作社依然继续发光发热，在新的历史舞台上，不断促进乡村产业发展，带动群众增收致富，不断在乡村建设事业上贡献着自己的力量。

三、杨正高，男，1964 年 10 月出生，中共党员，临沧市临翔区蚂蚁堆乡遮奈村人。**主要事迹：**

怀揣梦想，领头致富，服务乡村。杨正高同志本是遮奈村那朽自然村普通村民，1985 年 11 月至 1989 年 2 月任原遮奈村副主任，年轻的他在村任职期间，受到了党的熏陶，立志成为一名中共党员，1987 年 1 月经组织考察，成为了回营那朽党支部的一名中共党员。在村工作期间，他一边认真工作，一边默默思考，思考着自己的致富路，也思考着全村的致富梦，他暗暗给自己埋下了种子：“自己必须发展，才能更好地带领全村发展”。1989 年 3 月，他怀揣着自我致富、领头致富的梦想外出创业，从区内、市内、省内闯到了国外缅甸等地，从打零工学技术，包工头学管理，到成立公司成为一名高级管理人员，如今的他，已是近 5000 万元资产的意合商贸有限责任公司董事长，主要从事建筑建材、农副产品销售和服务业等行业，成了小有名气的人物，大家都亲切的称他为“培哥”。在他的带领下，遮奈村及周边村的年轻人和他一同外出务工共 210 余人，其中已有 20 余人开办了自己的建筑公司或建筑施工队，实现了发家致富。

不忘初心，担起重任，攻坚克难。2018年正是决战决胜脱贫攻坚最为关键的一年，积极响应组织的召唤，临危受命，担起了遮奈村党总支书记重任，扛起了脱贫攻坚这支大旗。上任后，他认真落实村党组织书记抓脱贫攻坚工作主体责任，积极投身到脱贫攻坚战斗中，虚心向村组干部学习请教，努力学习脱贫攻坚政策知识，团结带领遮奈村组干部、驻村工作队员决战脱贫攻坚。工作中，他主动承担遮奈村最边远、最困难、最复杂自然村的包户工作，考虑群众的生产实际，他经常傍晚出村入户走访，深夜回村，他的一举一动得到了村民的拥护，赢得了村组干部的好评，也为带领群众发展奠定了基础。2019年初，他带领遮奈村一方面做好脱贫攻坚迎检准备，另一方面协调做好群众急需解决的难点问题和重大项目的实施工作，在他的带领下，遮奈村成功化解了遮奈村沟坝头引水灌溉老大难问题；解决了邦谷村S弯历史性难题，消除了交通隐患，为实施邦谷大桥重型机械运输打通了必经之路；认真做好群众政策解释和土地协调工作，那腊田大桥、大寨避险场所项目得以顺利推进，遮奈村正从脱贫攻坚向乡村振兴的蓝图阔步前行。

砥砺前行、发展产业、发挥余热。针对遮奈村产业薄弱的问题，杨正高充分发挥支部书记的影响力，在巩固做好果蔬、烤烟、油菜、茶叶、核桃等传统产业的同时，认真调研，外出考察，在2019年牵头引进了姬松茸食用菌产业，并将该产业争取纳入到乡产业发展规划中，目前已种植30亩，招收了周边村寨群众60人到大棚打工，增加了脱贫户的经济收入，为遮奈村产业发展拓宽了路径。2022年以来，杨正高瞄准市场需求，开始发展中华小黄姜种植，如今中华小黄姜种植规模达到100亩以上，在自己发展产业的同时，不忘群众，累计带动50余户农户发展种植业，其中脱贫人口30余户，累计为200余人提供过务工岗位，真正从产业上，就

业上带动遮奈村群众发家致富。

在党中央“两个一百年”奋斗目标的号召下，相信将会有更多像杨正高同志这样的致富带头人服务家乡发展、带领农村发展，遮奈的明天将越来越美好。

四、夏朝成，男，1983.03 年月出生，中共党员，临沧市临翔区凤翔街道中山村人。**主要事迹：**“古人说”天干三年饿不死手艺人。中山村有这样一位“能人”，又是农民致富带头人。他叫夏朝成，40 岁，家庭人口 3 人，凭借一身手艺，在做大做强畜牧业产业上做文章，始终怀揣着一颗带领当地群众走上竹编增收路，投入满腔热情。

2003-2008 年就职于云雲瑞特农牧科技有限公司，主要从事家禽疾病诊断，动物保健品经营及市场营销活动。

2009 年，在凤翔街道中山村中山组创办养殖场，专业从事脱温鸡养殖及销售工作，开始了自主创业。在夏朝成的引领带动和各级政府及相关部门的大力支持帮助下，合作社规模得到迅速发展，合作社规章制度健全，管理规范，严格按照章程开展活动和管理，形成“公司+合作社+农户”运行模式，取得显著的经济效益。目前，周边 50 多户群众一起发展养殖业，其中脱贫 35 户。

2015 年，夏朝成通过各种途径筹措资金，在临翔区扎路营综合批发市场成立运营中心，专门负责处理售后服务、疾病技术诊断；同时，他在不同区域找了 3 家农户专门从事脱温鸡养殖，统一提供种苗、饲料、药品等养殖所需，统一培训养殖技术。通过一年的努力，凭着良好的品质和优质的服务站稳市场。至 2017 年已发展成为临翔区最大的脱温鸡养殖厂。2018 年运营中心承接了邦东乡的脱贫项目，共向邦东乡市场提供了 60000 只鸡苗。2019 年已完成初步规划，年出栏肉鸡、脱温鸡已达 15 万羽，实现销售收入 500 万元。

通过几年来的摸爬滚打和艰苦努力，如今，夏朝成已经

成为中山村的致富能手之一，青年致富的领头雁。在自己致富的同时，他没有忘记为乡亲们做些实实在在的事情。2015年5月，为了让乡亲们有更多的致富路子，他组织成立中山村繁养殖专业合作社，主要从事生态土鸡繁养殖及销售，并为社员提供技术指导及市场咨询服务。专业合作社从一成立之时起就树立了“自己致富，并带领群众共同致富”的发展理念。本村和外村的养殖户来求他帮忙，他总是很热心地帮助他们，无偿提供技术咨询。主动引导村民改变观念，合理分流，搞特色养殖，扩大生产规模，走专业化之路。

在夏朝成的引领带动和各级政府及相关部门的大力支持帮助下，合作社规模得到迅速发展，合作社规章制度健全，管理规范，严格按照章程开展活动和管理，形成“公司+合作社+农户”运行模式，取得显著的经济效益。目前，周边50多户群众一起发展养殖业，其中脱贫户35户。夏朝成对自己的养鸡技术毫不保留，常常深入农户跟踪服务，现在全村养鸡已初步形成规模，养300只以上的农户17户，其中5000只以上的6户。

借养鸡这门技术，夏朝成仿佛找到了致富“金钥匙”，自强不息、辛勤劳作，换来的是家业兴旺、家庭和睦。在中山村的脱贫致富大军中，以夏朝成为代表的，勤劳、实干的农户也正凭借精准扶贫、精准脱贫的政策东风，稳步走上一条致富的康庄大道，带领广大群众脱贫摘帽子，加快了农民脱贫致富步。